

	<b>ANNONCE DE POSTE A POURVOIR</b>	FORM RH 101 B
		Rattachement doc : PR RH 01
ALMA, Services Sales & Marketing		Date :19/04/18

## ***Technico-Commercial H/F***

### **Missions**

Poste directement rattaché au Directeur Commercial Produits, vous avez pour principales missions de :

- Développer et fidéliser le portefeuille de clients de biens industriels et de prestations de service (suivi des clients référencés, prospection clients, élaboration de propositions commerciales, assurer le suivi des contrats...)
- Négocier dans le respect de notre politique et nos procédures commerciales
- Assurer le suivi de vos actions (relance devis, interface, rapport de visite, etc.)
- Effectuer le reporting et la veille commerciale : tableaux de bords, analyses...

### **Profil**

Issu(e) d'une formation Bac +2 commerciale et/ou technique, vous bénéficiez d'une expérience d'au moins 5 ans dans la commercialisation de produits/services dans les biens d'équipements industriels

Vous possédez de solides connaissances en mécanique.

Pour mener à bien cette mission, vous devrez être capable de travailler en autonomie, de faire preuve d'implication, tant au niveau commercial qu'administratif, et avoir un intérêt fort pour les produits techniques et l'environnement industriel dans le but développer votre portefeuille.

Anglais souhaité (niveau B1-B2).

Maîtrise des outils informatiques Pack Office

### **Conditions**

Type de contrat : CDI

Date d'effet : Dès que possible

Localisation : Poste basé à Boissy Saint Léger (94) ou Feyzin (69). Ce poste n'est pas proposé en « home office ».

Déplacements fréquents (3 à 4 jours par semaine) à prévoir sur votre zone géographique

Les personnes intéressées devront faire acte de candidature auprès du service RH recrutement@alma-carbovac.com.